

Dersin Adı	Kodu	Yarıyılı	T+U	Kredisi	AKTS
Perakende Yönetimi	1106430	IV	2+1	3	4
Ön koşul Dersler					
Dersin Dili	Türkçe				
Dersin Türü	Mesleki Ders				
Dersin Koordinatörü					
Dersi Veren					
Dersin Yardımcıları					
Dersin Amacı	Perakende kavramını öğrenmek, perakendeci işletimlerin ekonomik sistem için önemi ve dağıtım kanalındaki yerini anlaşılması				
Dersin Öğrenme Çıktıları	Bu dersin sonunda öğrenci; 1. Perakendecilik kavramını öğrenir. 2. Perakende işletmelerin ekonomik sistem içindeki rolünü anlar. 3. Perakende işletmelerin dağıtım kanalındaki rolünü anlar. 4. Zincir perakende mağazalarını öğrenir. 5. Mağaza düzenlemeyi. 6. Perakendecilik alanında ortaya çıkan gelişmeleri ve yeni anlayışları takip eder.				
Dersin İçeriği	Perakende işletmeler, Dağıtım kanalındaki rolleri, Deneyim perakendeciliği, zincir perakende mağazaları, Uluslararası ve küresel perakendeciler, Fiyatlandırma ve Dağıtım politikaları.				
Haftalar	Konular				
1	Perakende Çevresi				
2	Perakendecilikte Tüketici Davranışı				
3	Stratejik Perakende Yönetimi				
4	Perakende Pazarlama Karması ve Mamül Politikası				
5	Perakende Dağıtım Politikaları				
6	Perakende Dağıtım Politikaları				
7	Ara Sınav				
8	Perakende Fiyatlandırma Stratejileri				
9	Perakende Tutundurma Politikaları				
10	Operasyonel Yönetim				
11	Uluslararası Perakendecilik				
12	Perakendeci Kurumlarda İnsan Kaynakları Yönetimi				
13	Perakendeci türleri				
14	Perakendecilikte yeni gelişmeler				
Genel Yeterlilikler					
1-Perakende işletmelerde ürün ve raf yönetimi yapabilir. 2-Müşteriler deneyim yaşatacak bir takım uygulamalar kurgulayabilir. 3-Perakendecilikte müşteri istek ve ihtiyaçlarını ve genel perakendecilik eğilimlerini anlayabilir.					
Kaynaklar					
Tek, Ö. B. (1984). <i>Perakende Pazarlama Yönetimi</i> . İzmir: Üçel Yayımcılık Hasty, R. ve J. Reardon (1997). <i>Retail Management</i> . New York: McGraw-Hill Co.					
Değerlendirme Sistemi					
Ara sınav: % 40					
Final: % 60					
Bütünleme:					

PROGRAM ÖĞRENME ÇIKTILARI İLE DERS ÖĞRENİM ÇIKTILARI İLİŞKİSİ TABLOSU												
	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11	PÇ12
ÖÇ1	4	5	3	5	3	3	3	3	4	2	3	2
ÖÇ2	5	5	3	5	5	2	3	3	3	2	3	2
ÖÇ3	4	5	3	5	4	2	3	3	3	2	3	2
ÖÇ4	4	4	3	5	3	2	3	3	3	2	3	2
ÖÇ5	3	4	3	5	3	2	4	4	3	2	3	2
ÖÇ6	4	5	4	5	3	2	4	3	4	2	3	2
ÖÇ: Öğrenme Çıktıları PÇ: Program Çıktıları												
Katkı Düzeyi	1 Çok Düşük			2 Düşük		3 Orta		4 Yüksek			5 Çok Yüksek	

Program Çıktıları ve İlgili Dersin İlişkisi

Ders	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11	PÇ12
Perakende Yönetimi	4	5	3	5	4	2	3	3	3	2	3	2